Gestión de las operaciones de financiación internacional



Código: 03053

Unidad Formativa:
UF1761 - Gestión de las operaciones de financiación internacional

Módulo: MF0243_3 - FINANCIACIÓN INTERNACIONAL

Certificado de Profesionalidad:
COMT0210 - GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Modalidad: ONLINE

Duración: 90h.

Metodología

El Curso está desarrollado con una metodología a distancia/online. Este sistema de enseñanza está organizado de tal forma que el alumno pueda compatibilizar el estudio con sus ocupaciones laborales o profesionales. También permite el acceso al curso a aquellas personas que viven en zonas rurales y que tienen interés en continuar formándose.
El alumno tiene que seguir un aprendizaje sistemático y un ritmo de estudio, adaptado a su disponibilidad de tiempo.

Se dispondrá de un extenso material sobre los aspectos teóricos del curso que deberá estudiar para la realización de pruebas objetivas tipo test. Para el aprobado, se exigirá un mínimo de 50% del total de las respuestas acertadas. Durante todo el transcurso de la formación, dispondrá de la atención de los tutores, así como la posibilidad de realizar consultas a través de la plataforma de teleformación para cursos online. Entre el material entregado en este curso, se adjunta un documento llamado *Guía didáctica del alumno* donde aparece el horario de tutorías y demás información relevante.

El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá de la modalidad elegida y de las horas de formación. La titulación será remitida por correo una vez corregido su examen, o puesta a su disposición en la plataforma de teleformación una vez finalizado el curso.

Profesorado, medios y titulación

Nuestro centro de formación ha sido fundado en 1996 y en la actualidad, tiene presencia a nivel nacional disponiendo de una plantilla de más de 800 docentes entre personal laboral y freelance. Todos ellos son especialistas en diferentes familias profesionales y les acreditan los numerosos cursos que han impartido para nuestro grupo empresarial. Entre nuestro staff de formadores se encuentran ingenieros, arquitectos, economistas, informáticos, publicistas, diseñadores, médicos, enfermeros, veterinarios, fisioterapeutas, psicólogos, sociólogos, periodistas, filólogos, abogados, cocineros, licenciados en administración de empresas, licenciados en actividades físicas y deportivas, jardineros, peluqueros, educadores sociales, etc.

En todos nuestros cursos, independientemente de la metodología, se ponen a disposición del alumno los medios y materiales docentes necesarios para el desarrollo del mismo.
En los cursos en modalidad e-learning, las consultas y tutorías se pueden realizar a través de teléfono, email y la propia plataforma de teleformación.

En cuanto a la titulación, mostramos a continuación, el modelo de diploma que obtendrás a la finalización del curso:



Fundación Estatal
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO

DIPLOMA
ACREDITATIVO

D./Dña. **XXXXX XXXXX XXXXX** con D.N.I. **11111111H**, ha realizado, con pleno aprovechamiento, el curso titulado **Curso Intensivo de Inglés B2**, con Código **19656** Grupo **30694**, entre los días **29/06/2023** y**30/08/2023**, con una duración total de **56** horas, en la modalidad formativa **ONLINE**

Contenidos impartidos (Ver Dorso)

Firma y sello de la entidad responsable de impartir la formación

Telf.: 91 1097505
www.aulaforma.es

Fecha de expedición
31 AGO 2023

Firma del alumno

Requistos previos

No hay requisitos previos, ni formativos ni profesionales.

Salidas profesionales

Este curso está específicamente diseñado para incrementar la cualificación profesional en la familia o sector correspondiente.

Objetivos

Este curso capacita al alumnado para analizar y gestionar las operaciones de financiación vinculadas al comercio internacional, tanto en el ámbito de la exportación como de la importación, y está dirigido a profesionales con base en gestión administrativa y financiera que desean consolidar su perfil en el área de comercio exterior. A lo largo del recorrido se estudia el funcionamiento del sistema financiero y de los mercados, se aplica el cálculo financiero a la valoración de capitales y rentas y se analizan los instrumentos de financiación disponibles, con sus costes, garantías y sistemas de amortización. La parte práctica ocupa un lugar central: se trabaja la elección de la fórmula de financiación más adecuada según la moneda de facturación y la de financiación, la documentación que acompaña a cada operación, el factoring, el forfaiting y las operaciones triangulares y de compensación, junto con el acceso a las fuentes de información y a los programas de apoyo oficial a la internacionalización. Al finalizar, el alumnado será capaz de diseñar, calcular y documentar soluciones de financiación para operaciones de comercio internacional, comparando alternativas y valorando su coste y su riesgo.

Contenidos

Módulo 1: Fundamentos del sistema financiero y de las operaciones financieras
1.1 - Concepto y funciones del sistema financiero
1.2 - Estructura y tipología de los mercados financieros
1.3 - Los activos financieros: características y clasificación
1.4 - La Unión Económica y Monetaria y su marco institucional en la Unión Europea
1.5 - Intermediarios y canales de canalización del ahorro
1.6 - Riesgo, liquidez y coste en las operaciones financieras
Resumen del módulo 1
Módulo 2: Operaciones y cálculo financiero aplicado
2.1 - Equivalencia financiera de capitales y leyes de capitalización y descuento
2.2 - Régimen de capitalización simple
2.3 - Régimen de capitalización compuesta
2.4 - Indicadores de rentabilidad y coste: TAE, VAN y TIR
2.5 - Rentas financieras: elementos, valor actual y valor final
2.6 - Aplicaciones informáticas para la gestión y el cálculo financiero
Resumen del módulo 2
Módulo 3: Instrumentos de financiación del comercio internacional
3.1 - Tipos de instrumentos: diferencias y similitudes
3.2 - El préstamo como fuente de financiación
3.3 - La línea de crédito y sus modalidades
3.4 - Sistemas de amortización de los préstamos
3.5 - Garantías y avales vinculados a la financiación
3.6 - Criterios de selección del instrumento según la operación y el riesgo
Resumen del módulo 3
Módulo 4: Financiación de las exportaciones
4.1 - Créditos de prefinanciación de la exportación
4.2 - Créditos de postfinanciación: cobertura del aplazamiento del pago
4.3 - Exportaciones facturadas y financiadas en moneda doméstica
4.4 - Exportaciones facturadas en moneda doméstica y financiadas en divisa
4.5 - Exportaciones facturadas en divisa y financiadas en moneda doméstica
4.6 - Exportaciones facturadas y financiadas en divisas
4.7 - Documentación de las operaciones de financiación de exportaciones
4.8 - Búsqueda de información sobre financiación de exportaciones: fuentes físicas e informáticas
Resumen del módulo 4
Módulo 5: Financiación de las importaciones
5.1 - Importaciones facturadas y financiadas en moneda doméstica
5.2 - Importaciones facturadas en moneda doméstica y financiadas en divisa
5.3 - Importaciones facturadas en divisa y financiadas en moneda doméstica
5.4 - Importaciones facturadas y financiadas en divisas
5.5 - Documentación de las operaciones de financiación de importaciones
5.6 - Búsqueda de información sobre financiación de importaciones: fuentes físicas e informáticas

5.7 - Control de costes y cobertura del riesgo de cambio en las importaciones
Resumen del módulo 5
Módulo 6: Otras vías de financiación del comercio internacional
6.1 - El factoring como cesión de créditos comerciales
6.2 - El forfaiting y la financiación sin recurso
6.3 - Operaciones de compensación
6.4 - Financiación de operaciones triangulares
6.5 - Criterios de elección entre las distintas alternativas
6.6 - Riesgos y costes comparados de estas fórmulas de financiación
Resumen del módulo 6
Módulo 7: Financiación con apoyo oficial y programas de internacionalización
7.1 - Programas de apoyo a la internacionalización
7.2 - Programas de apoyo a las inversiones exteriores
7.3 - El Crédito Oficial a la Exportación
7.4 - Apoyo financiero oficial de las Administraciones autonómicas y locales
7.5 - El Plan Cameral y el papel de las Cámaras de Comercio
7.6 - Comités de cooperación empresarial y otras fórmulas de colaboración
Resumen del módulo 7